

Creëer waarde in het gesprek door te vertragen

5 tips voor een waardevolle start



1 Vertragen is tijd winnen!

Vertragen aan het begin van een gesprek zal uiteindelijk tot versnelling leiden, omdat het zorgt voor verbinding, draagvlak en duidelijkheid.



2 Maak echt contact

Met jezelf en met de ander. Zoek een plek op waar je elkaar kunt zien en horen zonder steeds gestoord te worden. Dit helpt om volledig aanwezig te zijn.



3 Weersta de drang naar direct resultaat

Begin met het 'waarom' je bij elkaar komt. Voordat je ingaat op het 'hoe' en 'wat', bespreek je eerst de redenen achter het gesprek. Dit creëert gedeelde doelen en motivatie.

4 Erken individuele behoeften

Begrijp dat iedereen een ander tempo en andere gedachten heeft. In plaats van aannames te maken; stel vragen om de ander te begrijpen.

5 Maak het persoonlijk!

Blijf alert of de ander én jijzelf mentaal in het gesprek aanwezig is. Lijkt het dat jij of de ander is afgeleid? Benoem dat! Zorg dat je steeds persoonlijk in verbinding staat met elkaar.



Meer tips over Effectieve Gespreksvoering?



Check de podcast
Lullen met Lambert
Nr. 14 Creëer waarde in een gesprek door te vertragen.



Kijk op www.weyt.nl
voor meer praktische inzichten,
bewezen bij onze klanten,
die je direct zelf kan toepassen.



WEYT

Ontwikkel je leiders.
Ontketen succes.